

Der Beizug eines kompetenten SVIT Immobilien-Experten erhöht beim Verkauf die Chancen auf ein optimales Ergebnis!

Wenn Eigentümer sich entscheiden, ihre Wohnung, ihr Haus oder eine Baulandparzelle zu verkaufen, sind sie gut beraten, bei der Wahl des Maklers auf einige wichtige Kriterien zu achten.

Ein erfolgreicher und sicherer Verkauf setzt breites Fachwissen und profunde Marktkenntnisse voraus. Im Verlauf des Verkaufsprozesses tauchen verschiedenste Fragen fachlicher und rechtlicher Natur auf, die kompetent beurteilt und beantwortet werden wollen. So wird die Basis für ein optimales Verkaufsergebnis gelegt. Nur kompetente Makler, mit breiter und fundierter Fachausbildung, bieten dem Eigentümer eine hohe Gewähr, innert nützlicher Frist den richtigen Käufer zu finden und den Verkauf

reibungslos und rechtssicher abzuwickeln. Langjährige, nachgewiesene Erfahrung und eine regionale Verankerung sind zusätzliche Gütesiegel, auf die der Verkäufer Wert legen sollte. Vorsicht ist geboten, wenn Marktteilnehmer ohne Ausbildung und ohne nachweisliche Erfahrung den Eigentümer mit unrealistischen Versprechungen überzeugen möchten, ein Mandat zu erteilen. Denn Geschäfte von grosser finanzieller Tragweite sollten nicht unüberlegt getätigt werden, der Beizug von Spezialisten vom SVIT Bern lohnt sich immer.